

Василишина Л.Н.

Старший преподаватель, Донецкий национальный технический университет,
г. Красноармейск

КЛАСТЕРНЫЙ ПОДХОД В ФОРМИРОВАНИИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ В КОНТЕКСТЕ ДЕЦЕНТРАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Современные процессы развития национальной экономики характеризуются высокой степенью динамичности, что приводит к поиску новых форм структуризации территориальных объединений, способных выжить в конкурентных условиях неопределенности, сложности и риска. Проблемы формирования территориальных объединений определяются необходимостью поступательного развития процессов децентрализации, интеграции и дифференциации, слияния и разделения, монополизации, концентрации, кооперации и специализации. В настоящее время одной из первоочередных реформ является реформа децентрализации, целью которой является построение качественно новой системы административно-территориального устройства, призванной повысить конкурентоспособность национальной экономики.

Организационной основой для формирования новых территориальных объединений является Закон Украины «О добровольном объединении территориальных громад» [1]. Под громадой подразумевается форма социальной (коллективной) организации людей, местное сообщество, или часть общества, характерная практически для всех народов. Указанным нормативно-правовым актом с одной стороны предполагается децентрализация, а с другой – укрупнение громад. Такой подход к территориальному реформированию на первый взгляд вызывает некоторые противоречия. Однако главным показателем конкурентоспособности территории является ресурс на душу населения, а также развитие инфраструктуры. В Украине он более чем в 30 раз меньше чем, к примеру, в Польше. Особенно остро данный вопрос стоит в селах, где проживает менее 500 человек, так как более 80% бюджета в таких

населенных пунктах расходуется на управление, оставляя мизерные суммы на благоустройство территории, развитие культуры, образования и здравоохранения. К примеру, в Швеции объединенная громада насчитывает до полумиллиона человек [2]. Поэтому на этапе создания новых территориальных объединений возникает вопрос о том, какие принципы должны лежать в основе их формирования.

На законодательном уровне при формировании территориальных образований прописываются такие принципы как добровольное объединение, законность, повсеместность, прозрачность, ответственность, государственная поддержка, а также экономическая эффективность [1]. При этом для устранения различного рода недоразумений первоочередную роль было бы целесообразным присвоить принципу экономической эффективности, предполагающему инновационное развитие территории и повышение ее конкурентоспособности на основе кластерного подхода.

В экономическую литературу понятие «кластер» было введено Майклом Портером (1990 г.), согласно которому кластер – это сконцентрированные по географическому признаку группы взаимосвязанных компаний, специализированных поставщиков, поставщиков услуг, фирм в соответствующих отраслях, а также связанных с их деятельностью организаций (например, университетов, агентств по стандартизации, а также торговых объединений) в определенных областях, конкурирующих, но вместе с тем ведущих совместную работу [4].

В свою очередь территориальный кластер предполагает совершение экономической деятельности, предполагающее горизонтальные и вертикальные взаимосвязи, использование общей технологии, наличие «ядра», устойчивое сотрудничество [3].

Территориальные объединения должны поощрять конкуренцию, потому что она заставляет компании заниматься инновационной деятельностью, чтобы удерживать передовые позиции, а также притягивать таланты различного уровня. Для территориальных объединений, стремящихся улучшить

инфраструктуру, увеличить ресурсы и повысить уровень жизни населения, это означает:

во-первых, территориальным объединениям с уже сформировавшимся кластером следует расширять свою инфраструктурную, финансовую и квалификационную (кадровую) базу. Задача состоит в полном удовлетворении потребности кластеров в различных ресурсах;

во-вторых, территориальным объединениям на этапе «предкластерного» развития необходимо ориентироваться на перспективные отрасли промышленности в целях создания полноценных кластеров. Задача таких территориальных объединений состоит в проведении инвентаризации рыночного пространства, активов и ресурсов для определения правильной комбинации компаний для размещения в данном районе;

в-третьих, в случае, если территориальное объединение находится еще на более раннем этапе формирования – необходимы энергичные стратегии «забрасывания сети» для привлечения инвестиций в местную экономику.

Таким образом, территориальные объединения, которые смогли образовать кластеры, станут лидерами национальной экономики, а географические точки, где нет кластеров, отойдут на второй план и что вероятнее всего их ожидают сильнейшие социально-экономические кризисы.

Литература:

1. Закон України «Про добровільне об'єднання територіальних» №157-VIII від 05.02.2015 р. // Відомості Верховної Ради (ВВР). – 2015. – №13. – С. 91.
2. Аналітичний огляд «Розвиток місцевого самоврядування в Україні» (лютий-квітень 2015 року) / Ін-т громадян. сусп.-ва; упоряд. Н.В. Наталенко. – К.: ІКЦ «Легальний статус», 2015. – 56 с.
3. Бузни А.Н., Доценко Н.А. Теоретико-методологические подходы к идентификации кластера и дифференциации его видов // Ученые записки Таврического национального университета им. В.И. Вернадского. – Серия «Экономика и управление». – Том 24(63). – 2011. – №3. – С. 3-17.

4. Портер М. Международная конкуренция. Конкурентные преимущества стран. – М.: Международные отношения, 1993 – 896 с.